

## Stellenanzeige

Die Solid System Team GmbH ist eines der erfolgreichsten Solid Edge-Systemhäuser mit Niederlassungen in Baden-Württemberg und Bayern und anerkannter Spezialist für Softwarelösungen und Dienstleistungen zur Standardisierung und Optimierung von Produkten und Prozessen über den gesamten Produktlebenszyklus.

Als branchenerfahrener Partner realisieren wir mit unserem flexiblen und kundenorientierten Team ganzheitliche Lösungen für die Produktentwicklung. Unsere Softwarebausteine und Dienstleistungen bieten dem Kunden einen messbaren Mehrwert um Wertschöpfungspotenziale zu heben und Prozesse zu vereinfachen. Als kompetenter Partner unterstützen wir unsere Kunden durch Dienstleistungen in der Analyse und Optimierung der Geschäftsprozesse.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für Bayern und Baden-Württemberg Hochschulabsolventen und "Young Professionals" für die Position

## Junior Account Manager Software (m/w)

### Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Ihre Aufgabe umfasst den Vertrieb und Marketing von qualitativ hochwertigen Softwareprodukten und Dienstleistungen der Investitionsgüterbranche.
- Aufbau langfristiger und persönlicher Beziehungen zu Ihren Firmenkunden.
- Sie betreuen den Kunden von der Kontaktaufnahme bis hin zur Vertragsverhandlung und zum Vertragsabschluss.
- Ihr Arbeitsschwerpunkt liegt in Deutschland.

### Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium (BWL, Wirtschaftsingenieur, Wirtschaftsinformatik, Maschinenbau, Fertigungstechnik, Elektrotechnik, Informatik oder eine vergleichbare Ausbildung).
- Sie haben Freude an Kundenkontakten und wollen etwas bewegen.
- Sie bringen ein Gespür für die Bedürfnisse der Fertigungsindustrie mit und erarbeiten maßgeschneiderte Lösungen.
- Außergewöhnliches Engagement und Wille zum Erfolg.
- Erste Vertriebs- und Branchenerfahrung sind von Vorteil, aber kein "Muss".
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise.
- Ein überzeugendes und sympatisches Auftreten.
- Unternehmerisches Denken gekoppelt mit einer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit.
- Eine hohe Kundenorientierung, sowie Präsentations- und Verhandlungsgeschick.
- Ein hohes Maß an Belastbarkeit, Reisebereitschaft und Flexibilität.

### Ihre Chancen:

- Sie durchlaufen eine fundierte Einarbeitungs- und Schulungsphase (Sales Academy).
- Die "Sales Academy" wird von Siemens Industry Software und den Vertriebspartnern gemeinsam durchgeführt.
- Eine zukunftsichere Beschäftigung in einem innovativen und modernen Umfeld mit hohen persönlichen Wachstumsperspektiven.
- Sehr gute Verdienstmöglichkeiten, eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Herausforderung.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann bitten wir Sie um Übersendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [salesacademy2010@hager-partner.de](mailto:salesacademy2010@hager-partner.de)

Kontakt für Baden-Württemberg:

**Solid System Team GmbH**  
Niederlassung Schönaich  
Herr Joachim Mack  
Benzstr. 17  
D-71101 Schönaich  
Tel.: 07031-7545-5

[info@SSTonline.de](mailto:info@SSTonline.de)  
[www.solid-system-team.de](http://www.solid-system-team.de)

Kontakt für Südbayern:

**Solid System Team GmbH**  
Hauptniederlassung Nittendorf  
Herr Werner Heckl  
Am Marktplatz 7  
D-93152 Nittendorf  
Tel.: 09404-9639-0

[info@SSTonline.de](mailto:info@SSTonline.de)  
[www.solid-system-team.de](http://www.solid-system-team.de)